Gráficas de Brecha Salarial

Salarios manufactureros de línea de producción

Gráficas de brecha salarial manufacturera para el Grupo de Siete (G7) mayores economías y otras economías seleccionadas, incluyendo economías "emergentes" con datos salariales y PPC disponibles (1975-2007)

Gráficas de brecha salarial de línea de producción manufacturera para el Grupo de Siete (G7) mayores economías y otras economías seleccionadas, incluyendo economías "emergentes" con datos salariales y PPC disponibles (1975-2007)

© 2010. La Alianza Global Jus Semper

Portal en red: www.jussemper.org/Inicio/Index_castellano.html

Correo-e: informa@jussemper.org

Índice

•	Argumento de homologación salarial – escenario del problema clásico	4										
•	Argumento de homologación salarial – el argumento	5										
•	Argumento de homologación salarial – concepto de salario digno utilizando PPCs	7										
•	Argumento de homologación salarial – ejemplo clásico en 2007											
•	Brechas salarios reales con salarios EUA vía PPCs 2007	9										
•	Tamaño de las brechas con EUA – Salario Real manufacturero/hora vía PPCs	10										
•	Índice homologación con EUA – Salario Real manufacturero/hora vía PPCs	11										
•	Brecha entre Salario Manufacturero Nominal/Hora y Homologación PPC a Salario Real con EUA											
	 México 	12										
	 Hong Kong 	13										
	– Brasil	14										
	 Singapur 	15										
	– Japón	16										
	 Sudcorea 	17										
	– España	18										
	– Francia	19										
	 Reino Unido 	20										
	– Italia	21										
	– Canadá	22										
	- Alemania	23										
•	Tabla T4 – Análisis de Brechas Salariales para Trabajadores Manufactureros en Términos de											
	PPCs 1975-2007	24										
•	Definiciones y Fuentes	27										

Escenario del Problema Clásico

- Con la liberalización y globalización de los mercados, las TNLs venden sus productos y servicios al mismo precio o a uno similar tanto en sus países matrices y anfitriones como en todos los demás donde están activos,
- Alcanzan la máxima utilidad cuando el proceso de manufactura en los países del Sur va a la par en calidad y
 eficiencia de producción con las normas utilizadas en sus matrices, pero con un costo laboral dramáticamente más
 bajo,
- Los mercados y las operaciones de producción y mercadeo de las TNLs son globalizados pero sus costos laborales permanecen estratégicamente muy bajos para lograr máxima competitividad y valor del accionista a costa de los trabajadores del Sur,
- La situación resultante es una donde las TNLs reciben todo el beneficio. En ocasiones los salarios que pagan son superiores al salario mínimo legal en el país anfitrión. Pero estos salarios siguen manteniendo a los trabajadores en la miseria. Un salario mínimo no es un salario digno ni siquiera en las economías más desarrolladas,
- Lo que ha ocurrido, con la globalización de los mercados, es el dramático ensanche entre los salarios del Norte y del Sur,
- Mientras el nivel de vida de un obrero en el Norte lo habilita para vivir dignamente y tener un nivel básico de comodidad, un obrero laborando para la misma empresa en el Sur, haciendo exactamente el mismo trabajo con el mismo nivel de calidad y eficiencia, vive en una villa miseria en una casa de cartón sin drenaje, sin agua potable y con una fuente ilegal de electricidad,
- De este modo, el enorme diferencial en costos laborales se agrega al margen de utilidad, reteniendo la parte (la plusvalía) que debería haber proveído al obrero con un nivel de vida equivalente al disfrutado por los obreros del Norte. Esa plusvalía del factor trabajo es la parte que legítimamente corresponde a los trabajadores y que deberían de haber recibido desde un principio como su participación justa en el ingreso resultante de la actividad económica.

El Argumento

- En la real democracia el propósito de todo gobierno es procurar el bienestar de todos y cada uno de los rangos de la sociedad, especialmente de los desposeídos, con el único fin de que todos tengamos acceso a una vida digna en un entorno en donde el fin de las sociedades democráticas es el bien social y no el mercado. El mercado, en la verdadera democracia, es sólo un vehículo para generar bienestar material,
- En este entorno, y con los mercados globalizados, los trabajadores que desempeñen la misma labor o una equivalente para la misma empresa, en la generación de productos y servicios que esta empresa comercialice a precios globales en el mercado global, tienen que disfrutar de una remuneración equivalente,
- Esta remuneración equivalente se considera un salario digno, el cual es un derecho humano,
- Un salario digno provee a los trabajadores en el Sur con la misma habilidad para satisfacer sus necesidades, en términos de alimentos, vivienda, ropa, salud, educación, transporte, ahorros y aun esparcimiento, que la que disfrutan los trabajadores equivalentes del Norte, la cual definimos en términos de las paridades de poder de compra (PPCs) según las definen el Banco Mundial y la OCDE,
- La definición de salario digno de La Alianza Global Jus Semper es la siguiente: *Un salario digno es aquel que, utilizando la misma lógica del Convenio 100 de la OIT, otorga "igual paga por trabajo de igual valor" entre el Norte y el Sur en términos de PPCs,*
- La premisa es que los trabajadores deben ganar igual paga por trabajo de igual valor en términos de calidad de vida material por razones obvias de justicia social, pero también, e igualmente importante, por razones de sostenimiento global económico, ambiental y social.

El Argumento

- El argumento de un salario digno equivalente se sustenta en dos criterios:
 - El artículo 23 de la Declaración Universal de los Derechos Humanos de la ONU, en los incisos:
 - a. Toda persona tiene derecho, sin discriminación alguna, a igual salario por trabajo igual,
 - b. Toda persona que trabaja tiene derecho a una remuneración equitativa y satisfactoria, que le asegure, así como a su familia, una existencia conforme a la dignidad humana y que será completada, en caso necesario, por cualesquiera otros medios de protección social.
 - El Convenio 100 de la OIT de "igual paga por trabajo de igual valor" que se aplica para la igualdad de género, mas aplicado en este caso para la igualdad Norte-Sur, utilizando como mecanismo las PPCs,
- La propuesta es hacer que los trabajadores del Sur ganen salarios dignos en línea con los del Norte en términos de PPCs en el curso de una generación (treinta años),
- No habrá ningún progreso hacia el real sostenimiento de la gente y el planeta –revirtiendo la degradación ambiental y reduciendo significativamente la pobreza– si no hay un crecimiento sostenido, en ese lapso, de la calidad de vida del Sur, mediante el cierre gradual de la brecha salarial entre el Norte y el Sur; atacando así una de las principales causas de pobreza, y yendo a la vez en pos del desarrollo sostenible –reduciendo racionalmente el consumo en el Norte y aumentándolo digna y racionalmente en el Sur, reduciendo así nuestra huella ecológica en el planeta,
- Tal y como expresa la Agenda de Trabajo Digno de la Organización Internacional del Trabajo, el concepto de trabajo digno ha llevado al consenso internacional de que el empleo productivo y el trabajo digno son elementos medulares para lograr la reducción de la pobreza,
- La calidad de vida material en La Iniciativa Salarios Dignos Norte y Sur (LISDINYS) de Jus Semper se define en términos de poder de compra de tal forma que la igual remuneración ocurre cuando el poder de compra es igual,
- El poder de compra se determina utilizando las paridades de poder de compra (PPCs),
- Las paridades de poder de compra (PPCs) son los rangos de conversión monetaria que eliminan las diferencias en los niveles de precios entre países.

Concepto de Salario Digno Utilizando PPCs

- El concepto de salario digno en base a PPC es transparente. Para determinar los salarios reales en términos de poder de compra para cualquier país en cuestión, sus PPCs son aplicadas a los salarios nominales. Estos son los salarios reales de cada país,
- La paridad de poder de compra refleja la cantidad en dólares que se requiere en un país en cuestión para tener el mismo poder de compra que tiene \$1 dólar EUA en Estados Unidos; v.gr.: si el índice PPC en un país es 69, entonces se requieren \$0.69 dólares en ese país para comprar lo mismo que compra \$1 dólar en EUA; el costo de vida es, por tanto, más bajo. Si el PPC fuese superior a 100, digamos 120, entonces se requieren \$1,20 dólares en ese país para comprar lo mismo que compra \$1 dólar en EUA; el costo de vida es, por tanto, más alto,
- Para calcular un salario digno, el salario real de una categoría específica de trabajadores de EUA es usada como parámetro y la PPC del país en cuestión es entonces aplicada al salario estadounidense,
- Esto provee el salario digno equivalente que el trabajador del país en cuestión debería ganar para estar a la par, en términos de poder de compra, a la calidad de vida material disfrutada por el trabajador estadounidense equivalente. Este es el salario homologado en términos de poder de compra,
- De esta forma, la comparación entre el salario real vigente en el país en cuestión exhibe la brecha, en términos reales, entre el salario real actual del trabajador del país en cuestión y el salario digno homologado que debería de estar percibiendo para ser compensado equitativamente en términos de PPCs,
- En la práctica, como las PPCs varían anualmente, debido al dinamismo natural de las fuerzas económicas, el ritmo de homologación gradual de salarios a través de pequeños incrementos al salario real requiere de ajustes anuales.
- Debe resaltarse que esta argumentación ni siquiera toma en cuenta que el paradigma neoliberal de apoyo absoluto a la oferta ha deprimido consistentemente durante tres décadas el poder adquisitivo de los salarios reales en Estados Unidos, el país parámetro para la homologación salarial. Esto se ha intentando subsanar cuando la mujer se ha integrado a la fuerza del trabajo y, ficticiamente, a través del sobreendeudamiento, que a la postre nos ha llevado a la gran implosión del capitalismo en 2008. Por ello, este análisis de homologación se hace en el contexto de un derrotero de tres décadas de depresión global del salario real en favor del capital financiero internacional.

Un Ejemplo Clásico en 2007

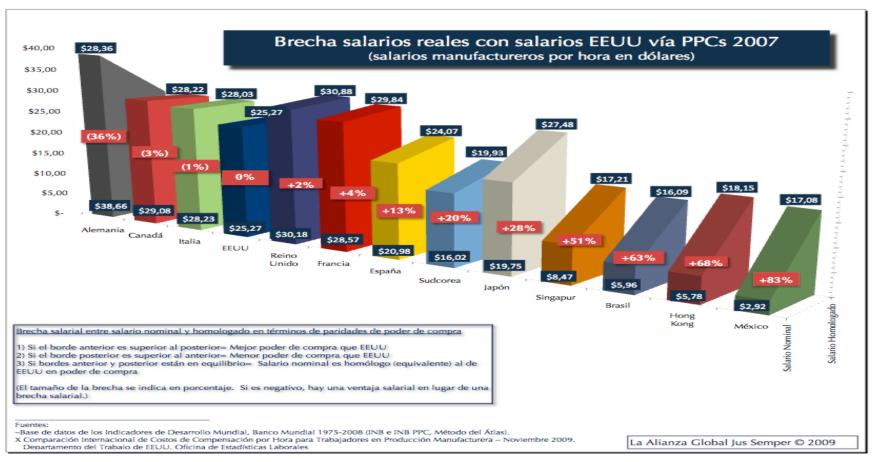
- Trabajadores equiparables en México y Brasil ganan sólo el 17% y 37%, respectivamente, de lo que deberían ganar para ser compensados a la par con sus contrapartes estadounidenses en términos de poder de compra,
- Los trabajadores estadounidenses ganan \$25,27/hora mientras los mexicanos y los brasileños ganan sólo \$2,92/hora y \$5,96/hora, respectivamente,
- Ya que los costos de vida en términos de PPCs en México y Brasil son 68¢ y 64¢, respectivamente, por cada \$1 dólar EUA, los trabajadores manufactureros equivalentes mexicanos y brasileños deberían de ganar \$17,08/hora y \$16,09/hora, respectivamente, para disfrutar de una compensación equitativa en poder de compra,
- La diferencia es la brecha salarial que los patronos perversamente se guardan para incrementar las utilidades,
- Canadá, en contraste, tiene un superávit con sus contrapartes estadounidenses, ya que el salario nominal (\$29,08) es 103% del salario equivalente necesario (\$28,22) para estar a la par, con un PPC de \$1,12 por cada \$1 dólar EUA.

Salario Nominal, Salario Real y Homologación de Salarios para Obreros Manufactureros en Base a Cotas de Paridades de Poder de Compra (PPCs)													
Manufactur	Salario por PPC PPC Salario por Hora Nominal												
2007	<u>Nominal</u>	<u>2006</u>	<u>Salario Real</u>	<u>Homologado</u>	Homologación								
Estados Unidos	\$25,27	100	\$25,27	\$25,27	100								
 Canadá	\$29,08	112	\$26,04	\$28,22	103								
Carraga	115%	• • -	103%	112%	103								
México	\$2,92	68	\$4,32	\$17,08	17								
	12%		17%	68%									
Brasil	\$5,96	64	\$9,36	\$16,09	37								
	24%		37%	64%									
Fuentes:													

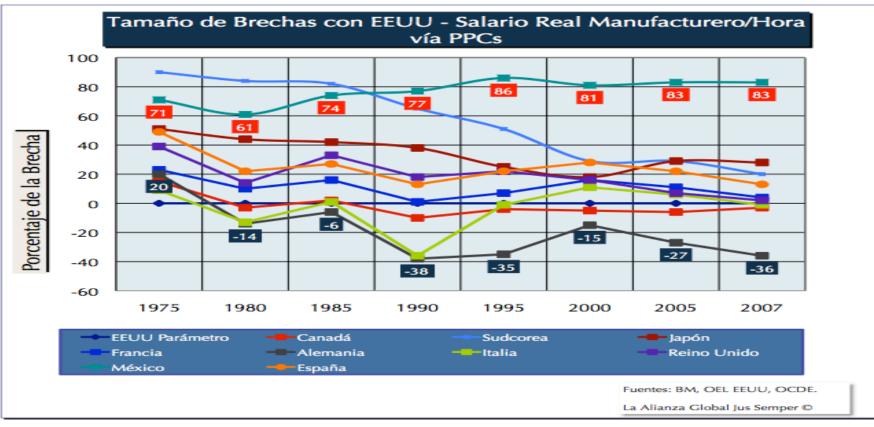
Departamento del Trabajo de EUA, Oficina de Estadisticas de Trabajo, Noviembre 2009. (dólares corrientes).

Bases de datos de los Indicadores de Desarrollo Mundial del Banco Mundial, 1975-2008 (INB e INB PPC, Método del Átlas)

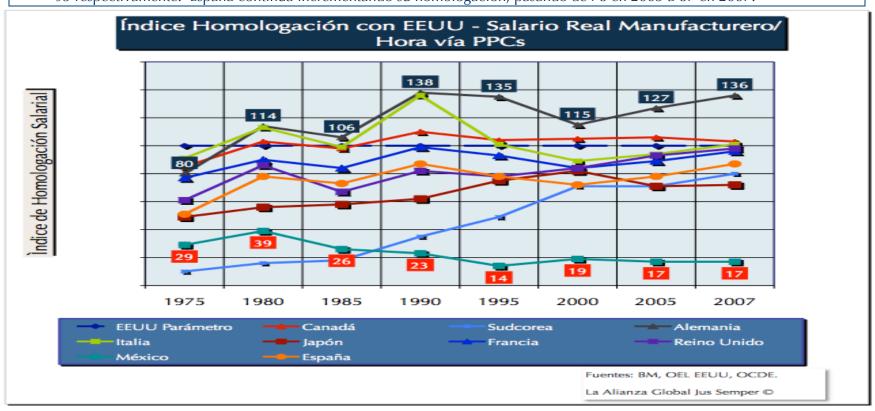
- Los países de la Unión Europea y Canadá convergieron en 2007 hacia la homologación de los salarios reales manufactureros de línea de producción con los de sus contrapartes estadounidenses. Alemania y Canadá mantuvieron su ya tradicional ventaja competitiva –en términos de PPC– sobre Estados Unidos. Italia superó ligeramente el umbral de homologación; el Reino Unido y Francia se situaron a un paso de la homologación y España siguió su tendencia ascendente, situándose a sólo 13% del umbral de homologación. De la misma forma, Sudcorea superó por tercer año consecutivo a Japón al reducir su brecha de salario digno con Estados Unidos a sólo 20% frente al 28% de Japón.
- Hong Kong y Singapur siguen estando muy distantes de convertir sus salarios reales en salarios dignos pues sus brechas son todavía muy considerables (51% y 68% respectivamente) y no registran grandes variaciones.
- En Iberoamérica, Brasil continua con una homologación de poco más de una tercera parte (37%). En México, la política de Estado que deliberadamente pauperiza al trabajador mexicano, impone, desde hace ya tres décadas —a los trabajadores mexicanos de línea de producción del sector manufacturero— el padecimiento de los peores salarios reales —en términos de PPCs— de todos los países analizados, con una brecha abismal de salario digno con EUA de 83%.

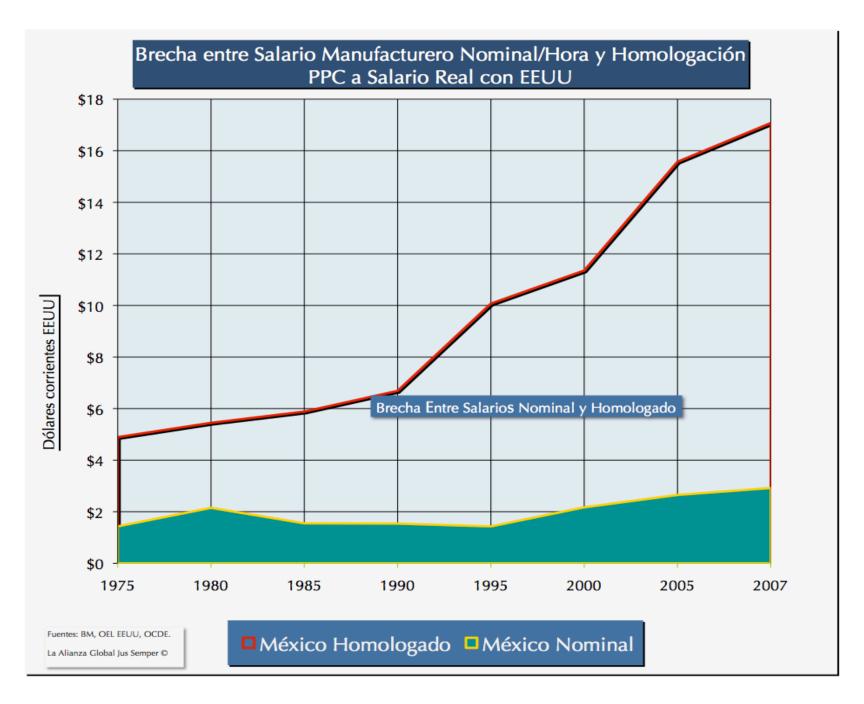


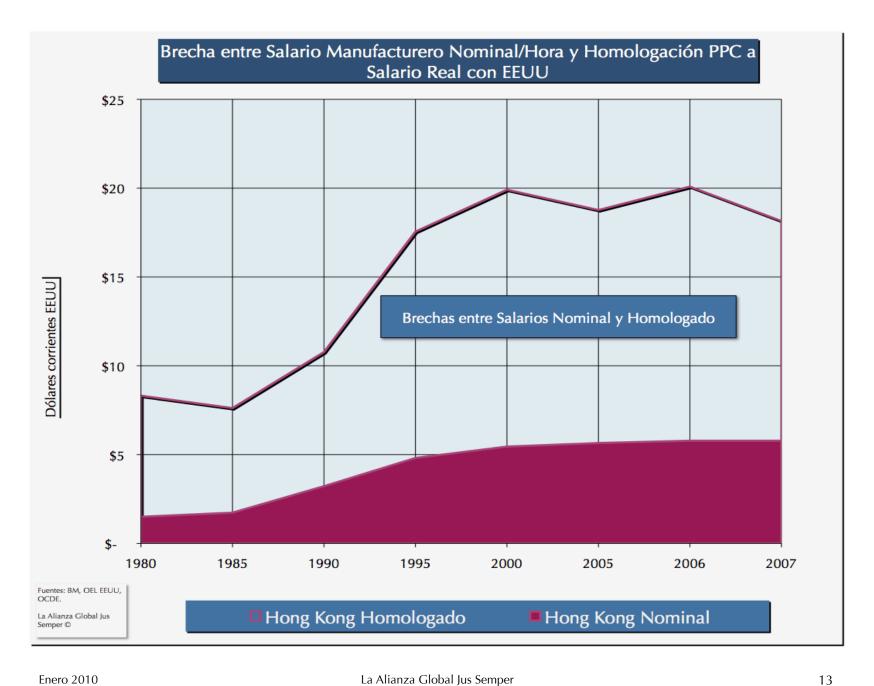
- En los últimos 32 años, mientras las principales economía de la Unión Europea, Canadá, Sudcorea y Japón superaron, eliminaron o experimentaron una muy significativa reducción de la brecha salarial homologada en PPCs con los empleos equivalentes en EUA –de línea de producción del sector manufacturero— México transitó en sentido diametralmente opuesto y confirma por enésima vez la deliberada y perversa política del Estado mexicano de pauperización salarial del trabajador mexicano.
- En las cinco economías de la Unión Europea sus salarios nominales han aumentado su valor real por encima de los salarios equivalentes estadounidenses. En el área €uro, Francia, Alemania, Italia y España registraron marcados incrementos en los salarios reales entre 2000 y 2007 respecto a los salarios de EUA. Alemania duplica su ventaja salarial; Italia cierra su brecha; Francia está a 4 puntos de ello y España se acerca a solo 13 puntos de la homologación. El Reino Unido ha sostenido la misma tendencia y ha cerrado virtualmente la brecha de salario digno con EUA, situándose a sólo dos puntos de ello. Canadá sostiene su superávit.
- Sudcorea prosigue su línea ascendente reduciendo su brecha a sólo 20 puntos, lo que la sitúa por tercer año consecutivo adelante de Japón, que en 2007 detuvo el crecimiento de su brecha –situada a 28 puntos de la homologación– iniciado en 2000.
- México corrobora la vocación explotadora del Estado mexicano con los salarios reales en su nivel más bajo en 2007, con una enorme brecha de salario digno de 83%. México es el único país cuya homologación salarial está muy por debajo de lo registrado hace más de un cuarto de siglo. Es menester destacar que los salarios reales manufactureros mexicanos siguen siendo por mucho los más indignos de todos los países analizados y se encuentran a años luz de homologarse con sus contrapartes estadounidenses.

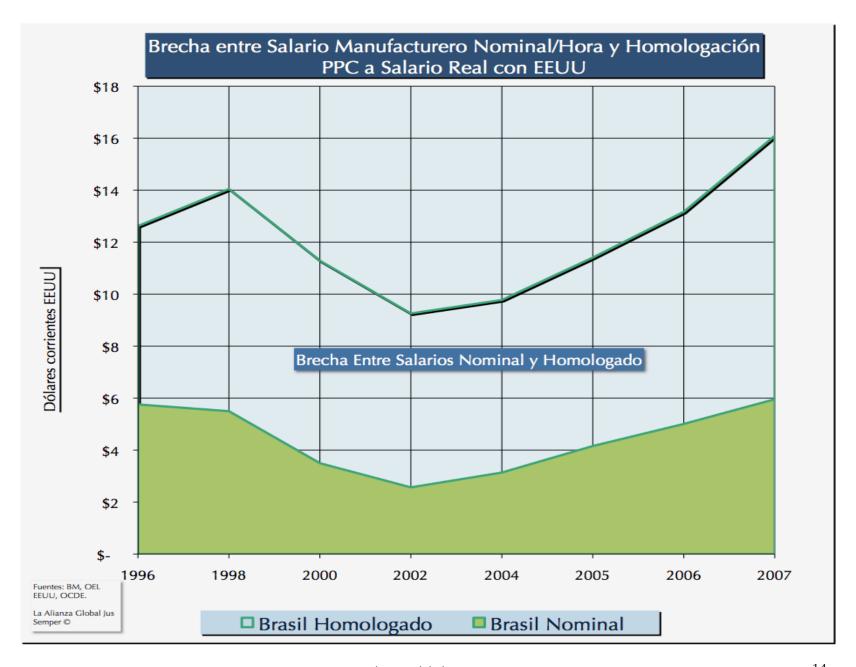


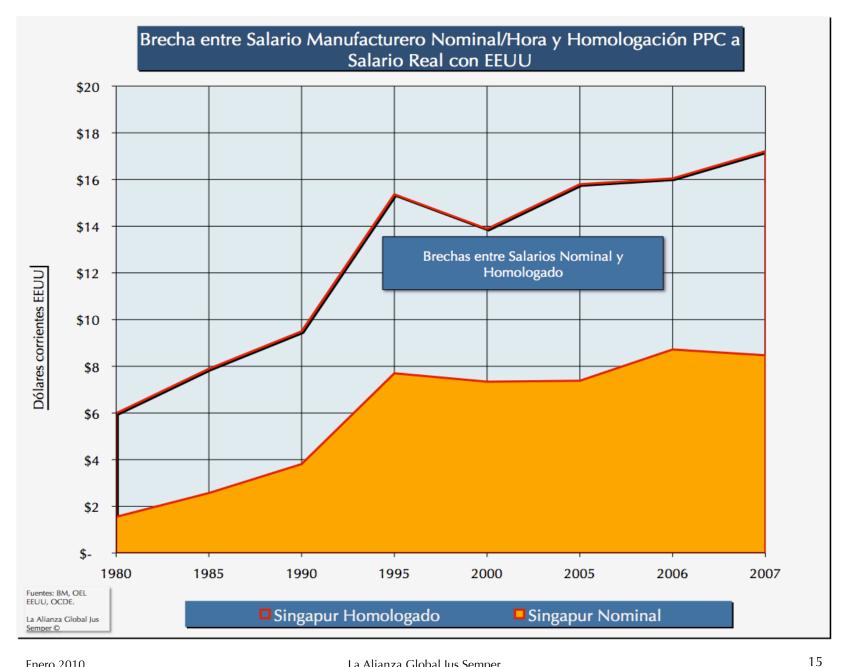
- Desde la perspectiva de homologación, entre 1980 y 2007, México empeoró consistentemente su índice de homologación en 56%, de 39 en 1980 a un magro 17, y sin mejoría alguna desde 2000. Año con año la política de Estado sistemáticamente bloquea toda posibilidad de recuperación de los salarios reales, imponiendo aumentos salariales que en el mejor caso sostienen un salario real depauperado progresivamente en más de la mitad de su valor en 1980. El sistema de "moderno trabajo esclavo" es la política del Estado mexicano por excelencia en respuesta a las "demandas del mercado".
- Año con año es menester contrastar la enorme paradoja del desempeño mexicano con el sudcoreano. Mientras Sudcorea traslada sus salarios de un índice de 10 en 1975 a un respetable 80 en 2007 –como resultado de una política deliberada de protección del desarrollo endógeno vía la generación de demanda agregada– México lo hace transitando en sentido opuesto, pasando de índice 29 a 17 durante el mismo periodo, y de índice 39 en 1980.
- Por otro lado, Japón registra un freno a la caída de su índice de homologación de 82 en 2000 a 72 en 2007, aunque sigue teniendo el índice más bajo de homologación con EUA entre las mayores economías.
- Alemania, Canadá e Italia registraron superávit en su competitividad salarial –en términos de poder adquisitivo– respecto a los de sus contrapartes en EUA, con índices de 136, 103 y 101 respectivamente.
- Reino Unido y Francia están muy cerca de homologar sus salarios con sus contrapartes estadounidenses, con índices de 98 y 95 respectivamente. España continúa incrementando su homologación, pasando de 78 en 2005 a 87 en 2007.

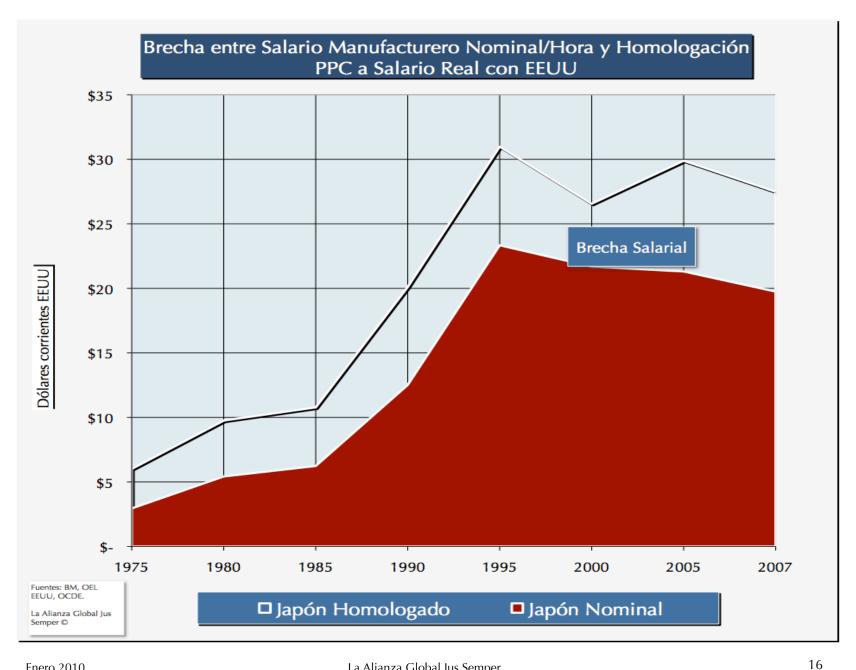


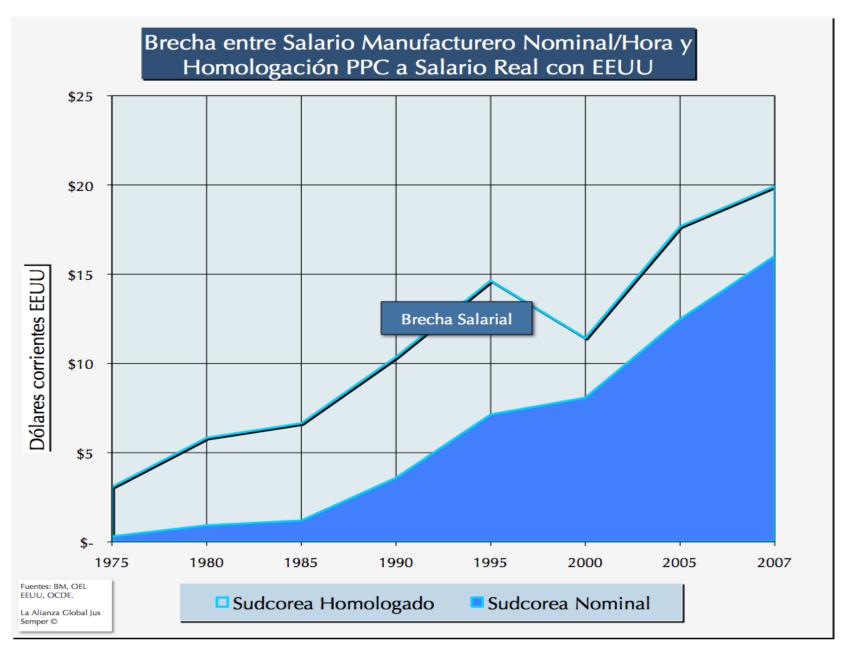


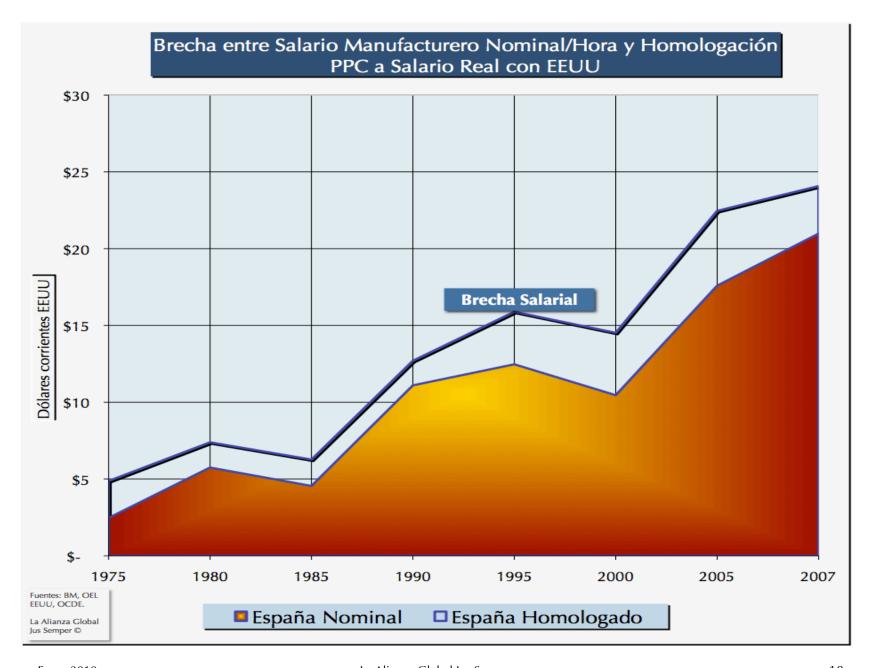


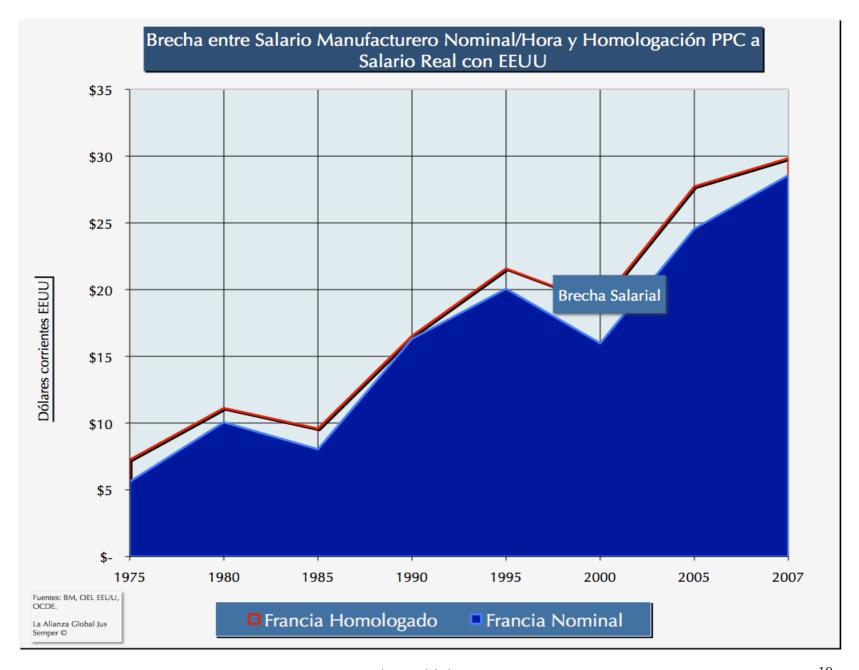


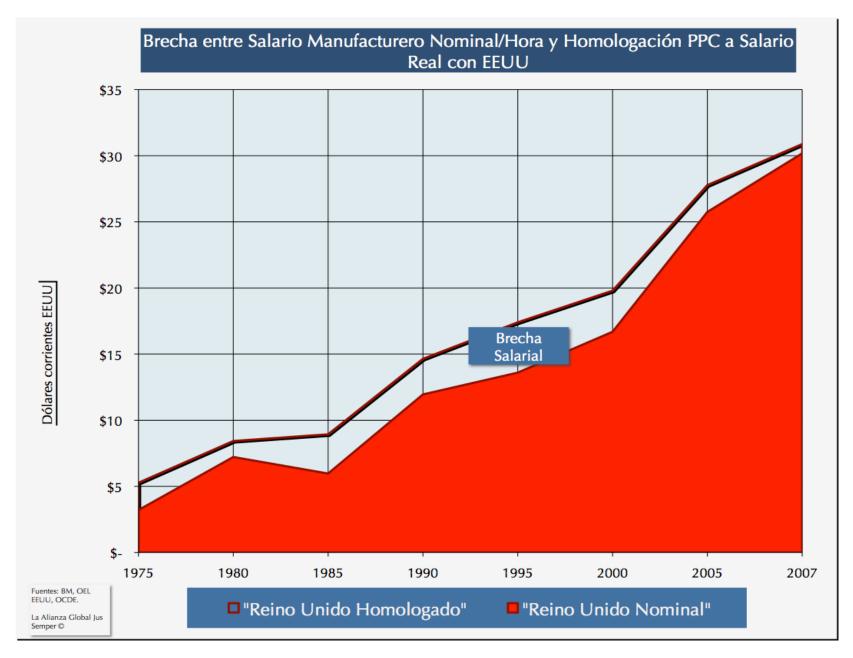


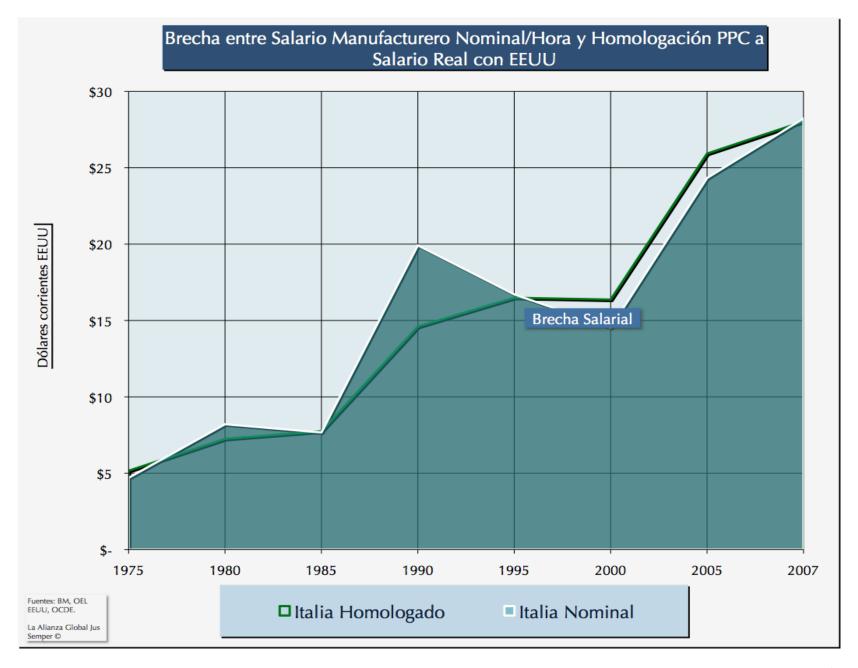


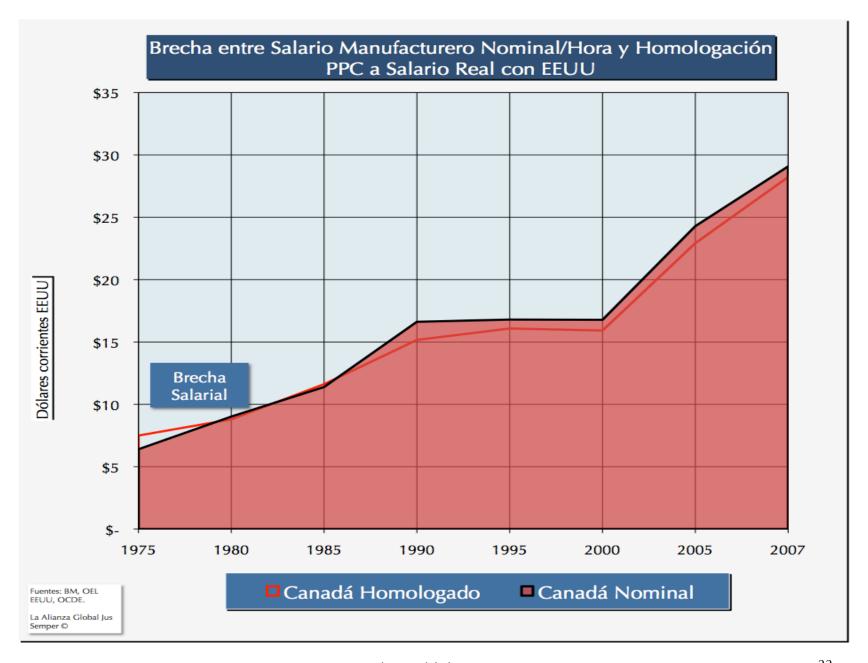


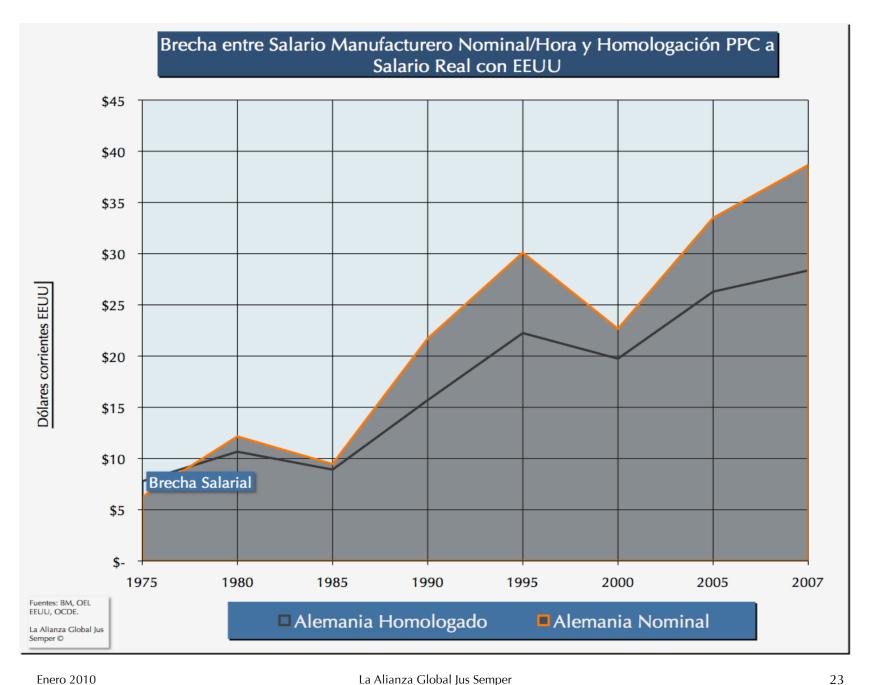












		1975	;	1980	1985	1990	1995	2000	2005	2007
Parámetro	1. Salario por Hora EUA	6,24	ļ.	9,75	12,87	15,00	17,39	19,88	23,81	25,27
Canadá	INB PPCs en Moneda Nacional*	1,222)	1,055	1,233	1,180	1,270	1,190	1,167	1,198
	Tipo de cambio	1,017	7	1,169	1,366	1,167	1,373	1,486	1,212	1,073
	INB PPCs en dólares EUA	\$ 1,20	\$	0,902	\$ 0,90	\$ 1,01	\$ 0,92	\$ 0,80	\$ 0,96	\$ 1,12
	2. Compensación nominal homóloga PPC \$ EUA	\$ 7,50	\$	8,80	\$ 11,62	\$ 15,17	\$ 16,08	\$ 15,92	\$ 22,92	\$ 28,22
	3. Compensación real actual en \$ EUA	\$ 5,33	\$	10,00	\$ 12,62	\$ 16,44	\$ 18,16	\$ 20,95	\$ 25,23	\$ 26,04
	4. Compensación nominal actual \$ EUA	\$ 6,40	\$	9,02	\$ 11,39	\$ 16,62	\$ 16,80	\$ 16,78	\$ 24,29	\$ 29,08
	Déficit compensación \$ EUA (2 menos 4)	\$ 1,10	\$	(0,22)	\$ 0,23	\$ (1,45)	\$ (0,72)	\$ (0,86)	\$ (1,37)	\$ (0,86)
	Índice homologación salarial (4÷2 o 3÷1)	0,8	5	1,03	0,98	1,10	1,04	1,05	1,06	1,03
Sudcorea	INB PPCs en Moneda Nacional*	238,9)	363,5	449,5	489,2	649,4	650,0	760,4	732,8
	Tipo de cambio	484	ļ	607,4	870	707,8	771,3	1131	1024	929
	INB PPCs en dólares EUA	\$ 0,49	\$	0,60	\$ 0,52	\$ 0,69	\$ 0,84	\$ 0,57	\$ 0,74	\$ 0,79
	2. Compensación nominal homóloga PPC \$ EUA	\$ 3,08	\$	5,84	\$ 6,65	\$ 10,37	\$ 14,64	\$ 11,42	\$ 17,68	\$ 19,93
	3. Compensación real actual en \$ EUA	\$ 0,63	\$	1,55	\$ 2,32	\$ 5,19	\$ 8,48	\$ 14,06	\$ 16,81	\$ 20,31
	4. Compensación nominal actual \$ EUA	\$ 0,31	\$	0,93	\$ 1,20	\$ 3,59	\$ 7,14	\$ 8,08	\$ 12,48	\$ 16,02
	Déficit compensación \$ EUA (2 menos 4)	\$ 2,77	\$	4,91	\$ 5,45	\$ 6,78	\$ 7,50	\$ 3,34	\$ 5,20	\$ 3,91
	Índice homologación salarial (4÷2 o 3÷1)	0,10)	0,16	0,18	0,35	0,49	0,71	0,71	0,80
Japón	INB PPCs en Moneda Nacional*	286	,	225,9	199,7	194,4	167,4	144,0	138,2	128,1
	Tipo de cambio	296,7	7	225,7	238,5	145,0	94,0	107,8	110,1	117,8
	INB PPCs en dólares EUA	\$ 0,96	\$	1,00	\$ 0,84	\$ 1,34	\$ 1,78	\$ 1,34	\$ 1,26	\$ 1,09
	2. Compensación nominal homóloga PPC \$ EUA	\$ 6,01	\$	9,76	\$ 10,78	\$ 20,11	\$ 30,99	\$ 26,56	\$ 29,89	\$ 27,48
	Compensación real actual en \$ EUA	\$ 3,06	\$	5,43	\$ 7,45	\$ 9,34	\$ 13,10	\$ 16,24	\$ 16,98	\$ 18,16
	4. Compensación nominal actual \$ EUA	\$ 2,95	\$	5,43	\$ 6,24	\$ 12,52	\$ 23,34	\$ 21,69	\$ 21,31	\$ 19,75
	Déficit compensación \$ EUA (2 menos 4)	\$ 3,06	\$	4,33	\$ 4,54	\$ 7,59	\$ 7,65	\$ 4,87	\$ 8,58	\$ 7,73
	Índice homologación salarial (4÷2 o 3÷1)	0,49)	0,56	0,58	0,62	0,75	0,82	0,71	0,72

		1975	1980	1985	1990	1995	2000	2005 2007
Parámetro	1. Salario por Hora EUA	6,24	9,75	12,87	15,00	17,39	19,88	23,81 25,27
Francia	INB PPCs en Moneda Nacional* Tipo de cambio INB PPCs en dólares EUA 2. Compensación nominal homóloga PPC \$ EUA 3. Compensación real actual en \$ EUA 4. Compensación nominal actual \$ EUA Déficit compensación \$ EUA (2 menos 4) Índice homologación salarial (4÷2 o 3÷1)	4,978 4,282 \$ 1,16 \$ 7,25 \$ \$ 4,83 \$ \$ 5,61 \$ \$ 1,64 \$ 0,77			16,53 \$ 14,80 \$	6,186 4,986 1,24 \$ 21,58 \$ 16,17 \$ 20,06 \$ 1,52 \$ 0,93	16,76 \$	21,09 \$ 24,19
Alemania	INB PPCs en Moneda Nacional* Tipo de cambio INB PPCs en dólares EUA 2. Compensación nominal homóloga PPC \$ EUA 3. Compensación real actual en \$ EUA 4. Compensación nominal actual \$ EUA Déficit compensación \$ EUA (2 menos 4) Índice homologación salarial (4÷2 o 3÷1)	3,062 2,455 \$ 1,25 \$ \$ 7,78 \$ \$ 5,02 \$ \$ 6,26 \$ \$ 1,52 \$ 0,80	10,67 \$ 11,11 \$ 12,16 \$	13,65 \$ 9,46 \$	15,70 \$ 20,74 \$ 21,71 \$		22,81 \$ 22,66 \$	33,49 \$ 38,66
Italia	INB PPCs en Moneda Nacional* Tipo de cambio INB PPCs en dólares EUA 2. Compensación nominal homóloga PPC \$ EUA 3. Compensación real actual en \$ EUA 4. Compensación nominal actual \$ EUA Déficit compensación \$ EUA (2 menos 4) Índice homologación salarial (4÷2 o 3÷1)	539,5 652,4 \$ 0,83 \$ \$ 5,16 \$ \$ 5,68 \$ \$ 4,70 \$ \$ 0,46 \$ 0,91	11,04 \$ 8,21 \$	12,74 \$	14,60 \$ 20,46 \$ 19,92 \$		17,65 \$ 14,53 \$	
Reino Unido	INB PPCs en Moneda Nacional* Tipo de cambio INB PPCs en dólares EUA 2. Compensación nominal homóloga PPC \$ EUA 3. Compensación real actual en \$ EUA 4. Compensación nominal actual \$ EUA Déficit compensación \$ EUA (2 menos 4) Índice homologación salarial (4÷2 o 3÷1)	0,3802 0,4501 \$ 0,84 \$ \$ 5,27 \$ \$ 3,80 \$ \$ 3,21 \$ \$ 2,06 \$ 0,61		8,60 \$ 5,97 \$	0,98 \$ 14,64 \$ 12,24 \$	0,634 0,6335 1,00 \$ 17,41 \$ 13,59 \$ 13,60 \$ 0,78	16,76 \$	
España	INB PPCs en Moneda Nacional* Tipo de cambio INB PPCs en dólares EUA 2. Compensación nominal homóloga PPC \$ EUA 3. Compensación real actual en \$ EUA 4. Compensación nominal actual \$ EUA Déficit compensación \$ EUA (2 menos 4) Índice homologación salarial (4÷2 o 3÷1)	44,83 57,39 \$ 0,78 \$ 4,87 \$ 3,16 \$ 2,47 \$ 2,40 0,51	7,59 \$ 5,75 \$	82,781 170 0,49 \$ 6,27 \$ 9,34 \$ 4,55 \$ 1,72 \$ 0,73	102 0,85 \$ 12,70 \$ 13,11 \$ 11,10 \$	13,841 124,6 0,91 \$ 15,89 \$ 13,65 \$ 12,47 \$ 3,42 \$ 0,78	10,46 \$	18,65 \$ 22,02
México	INB PPCs en Moneda Nacional* Tipo de cambio INB PPCs en dólares EUA 2. Compensación nominal homóloga PPC \$ EUA 3. Compensación real actual en \$ EUA 4. Compensación nominal actual \$ EUA Déficit compensación \$ EUA (2 menos 4) Índice homologación salarial (4÷2 o 3÷1)	9,80 12,5 \$ 0,78 \$ \$ 4,89 \$ \$ 1,82 \$ \$ 1,43 \$ \$ 3,46 \$ 0,29	5,45 \$ 3,85 \$	3,39 \$ 1,55 \$	6,69 \$ 3,45 \$	3,717 6,419 0,58 \$ 10,07 \$ 2,47 \$ 1,43 \$ 8,64 \$ 0,14	11,35 \$ 3,80 \$ 2,17 \$	15,57 \$ 17,08 4,05 \$ 4,32

		1996		1998		2000		2002		2004		2005		2006		2007
Parámetro	1. Salario por Hora EUA	17,96		18,74		19,88		21,6		23,12		23,81		24,15		25,27
Brasil	INB PPCs en Moneda Nacional*	0,706		0,870		1,039		1,252		1,237		1,167		1,185		1,239
	Tipo de cambio	1,005		1,161		1,830		2,921		2,926		2,435		2,174		1,946
	INB PPCs en dólares EUA	\$ 0,70	\$	0,75	\$	0,57		0,43	\$	0,42	\$	0,48	\$	0,55	\$	0,64
	2. Compensación nominal homóloga PPC \$ EUA	\$ 12,62	\$	14,05	\$	11,29	\$	9,26	\$	9,78	\$	11,41	\$	13,17	\$	16,09
	3. Compensación real actual en \$ EUA	\$ 8,20	\$	7,34	\$	6,17	\$	6,00	\$	7,43	\$	8,68	\$	9,19	\$	9,36
	4. Compensación nominal actual \$ EUA	\$ 5,76	\$	5,50	\$	3,50	\$	2,57	\$	3,14	\$	4,16	\$	5,01	\$	5,96
	Déficit compensación \$ EUA (2 menos 4)	\$ 6,86	\$	8,55	\$	7,79	\$	6,69	\$	6,64	\$	7,25	\$	8,16	\$	10,13
	Índice homologación salarial (4÷2 o 3÷1)	0,46		0,39		0,31		0,28		0,32		0,36		0,38		0,37
		4000		4005		4000		4005		2000		2005		2006		2007
		1980		1985		1990		1995		2000		2005		2006		2007
Parámetro	1. Salario por Hora EUA	9,75		12,87		15,00		17,39		19,88		23,81		24,15		25,27
Hong Kong	INB PPCs en Moneda Nacional*	4,24		4,61		5,59		7,81		7,80		6,14		6,46		5,60
	Tipo de cambio	4,976		7,791		7,790		7,736		7,792		7,788		7,768		7,802
	INB PPCs en dólares EUA	\$ 0,85	\$	0,59	\$	0,72	\$	1,01	\$	1,00	\$	0,79	\$	0,83	\$	0,72
	2. Compensación nominal homóloga PPC \$ EUA	\$ 8,32	\$	7,62	\$	10,77	\$	17,55	\$	19,91	\$	18,77	\$	20,09	\$	18,15
	3. Compensación real actual en \$ EUA	\$ 1,76	\$	2,92	\$	4,48	\$	4,77	\$	5,44	\$	7,17	\$	6,95	\$	8,05
	4. Compensación nominal actual \$ EUA	\$ 1,50	\$	1,73	\$	3,22	\$	4,81	\$	5,45	\$	5,65	\$	5,78	\$	5,78
	Déficit compensación \$ EUA (2 menos 4)	\$ 6,82	\$	5,89	\$	7,55	\$	12,74	\$	14,46	\$	13,12	\$	14,31	\$	12,37
	Índice homologación salarial (4÷2 o 3÷1)	0,18		0,23		0,30		0,27		0,27		0,30		0,29		0,32
Singapur	INB PPCs en Moneda Nacional*	1,31		1,35		1,148		1,25		1,20		1,10		1,06		1,03
J.II.Bapai	Tipo de cambio	2,141		2,200		1,813		1,417		1,725		1,664		1,588		1,507
	INB PPCs en dólares EUA	\$ 0,61	\$	0,61	\$	0,63	\$	0,88	\$	0,70	\$	0,66	\$	0,66	\$	0,68
	2. Compensación nominal homóloga PPC \$ EUA	\$ 5,99	\$	7,89	\$	9,50	_	15,36	\$	13,88	\$	15,80	4	16,05	_	17,21
	3. Compensación real actual en \$ EUA	\$ 2,52	s	4,19	\$	6,02	s	8,71	\$	10,51	\$	11,12	-	13,12		12,44
	4. Compensación nominal actual \$ EUA	\$ 1,55	Š	2,57	Š	3,81	Š	7,70	Š	7,34	Š	7,38	Š	8,72	\$	8,47
	Déficit compensación \$ EUA (2 menos 4)	\$ 4,44	\$	5,32	\$	5,69	\$	7,66	\$	6,54	\$	8,42	\$	7,33	\$	8,74
	Índice homologación salarial (4÷2 o 3÷1)	0,26		0,33		0,40		0,50		0,53		0,47		0,54		0,49

*Definiciones:

- PPCs significa Paridades de Poder de Compra, que reflejan la unidades de moneda nacional, en una moneda dada, requeridos para comprar los mismos bienes y servicios que se pueden comprar en el país base con una unidad monetaria. Este análisis usa a EUA y al dólar EUA como parámetro cota referente y asume sus salarios como dignos.
- ❖ INB (Ingreso Nacional Bruto) PPCs en moneda nacional es el número de unidades requeridas para comprar los mismos bienes y servicios que un dólar EUA puede comprar en EUA.
- Tipo de cambio es el tipo de cambio nominal.
- NB PPCs en dólares EUA son las unidades de dólar EUA requeridas en un país para comprar los mismos bienes y servicios que un dólar EUA puede comprar en EUA. Si el INB PPC es menor a 1, un dólar EUA puede comprar más en el país en cuestión porque el costo de vida es inferior, y viceversa.
- LEI INB PPC, expresado en moneda nacional, refleja el tipo de cambio real en comparación con el tipo de cambio de mercado que no refleja el ratio de precios.
- Compensación homóloga PPC, expresa el salario nominal/hora requerido en un país para compensar de modo equivalente a un trabajador local, en términos de poder de compra, por trabajo equivalente, según se compensa a un trabajador equivalente en EUA. Este análisis supone al salario EUA como digno. Un salario digno es un derecho humano según el Artículo 23 de la Declaración Universal de DDHH de la ONU. El Convenio 100 OIT de "igual salario por trabajo igual", para ambos géneros se aplica aquí en un contexto global.
- Compensación real actual es el salario por hora pagado en el país en cuestión en términos de poder adquisitivo.
- Compensación nominal actual es el salario nominal por hora pagado en el país en cuestión.
- Déficit en compensación expresa la brecha salarial entre el salario nominal actual pagado (4) y el salario PPC homologado/hora que debería pagarse por trabajo equivalente (2).
- Ll índice de homologación de compensación expresa la relación entre el salario nominal pagado y el salario homologado por hora equivalente en PPC (4 entre 2); o la relación entre el salario real actual (3) y el salario nominal referente por hora (1) (3 entre 1).
- Nota: Las variaciones en años anteriores se deben a ajustes posteriores de las fuentes incluyendo a las nuevas cotas PPC 2005 que reemplazan a las de 1993 del Banco Mundial. De acuerdo al Banco Mundial, las PPCs 2005 son las más completas para países en desarrollo desde 1993 y revelan que el tamaño de sus economías fue a menudo sobrestimado.

<u>Fuentes: Análisis de La Alianza Global Jus Semper LAGJS utilizando las fuentes abajo. (Fuentes con X indica que algunos de sus datos se incorporaron directamente en la tabla:)</u>

- Bases de datos de los Indicadores de Desarrollo Mundial del Banco Mundial,1975-2008 (INB e INB PPC, Método del Atlas)
- X Comparación Internacional de Costos de Compensación por Hora para Trabajadores en Producción Manufacturera, marzo y noviembre 2009. Dpto. del Trabajo de EUA, OEL.
- Tendencias en Productividad y Costos Laborales Manufactureros, octubre 2009. Departamento del Trabajo de EUA, Oficina de Estadísticas Laborales.
- X Comparativos PIB Real per Capita y por Persona Empleada, 14 Países 1960-2008, julio 2009. Dpto. del Trabajo de EUA, Oficina de Estadísticas Laborales.
- Comparativo Global de Paridades de Poder de Compra y Gasto Real. Programa Comparativo Internacional 2005. Banco Mundial 2008.
- X PPCs para Países OCDE 1970-2002, OCDE 2002 y PIB PPCs serie histórica 1970-1999
- Paridades de Poder de Compra Mediciones y Usos por Paul Schreyer y Francette Koechlin, Breviarios Estadísticos de la OCDE, Marzo 2002.

Nota sobre nueva ronda PPC 2005:

Desde 1970 el Programa de Comparaciones Internacionales (PCI) del Banco Mundial ha ejecutado ocho rondas de estimados de PPC para los principales componentes del producto interno bruto (PIB) de un país -la más reciente para 2005. De acuerdo al Banco Mundial, el proceso PPC requiere recabar de forma sistemática los datos de precios de cientos de productos y servicios representativos cuidadosamente definidos que se consumen en cada país. Las paridades de poder de compra son necesarias porque los bienes y servicios similares tienen precios que varían ampliamente a través de los países cuando se convierten a una moneda común utilizando los tipos de cambio del mercado.

Los PPCs previamente publicados en los Indicadores de Desarrollo Mundial y utilizados para estimar los rangos de pobreza internacionales fueron extrapolados de la cota de resultados del PCI 1993 o del Eurostat 2002 y entonces extrapolados hacia adelante y hacia atrás. El método de extrapolar supone que el factor de conversión del PPC de una economía se ajusta de acuerdo a los diferentes rangos de inflación para su economía y la economía parámetro, los Estados Unidos. Esto es una buena aproximación en el corto plazo, mas a mayor plazo los cambios en los precios relativos de bienes y servicios y en la estructura de las economías —lo que producen y consumen— distorsiona a esta relación lo que exige nuevas mediciones. Nuevos métodos de recopilación de datos, diferencias en la participación de los países y cambios en los métodos analíticos contribuyen todos a las diferencias entre los nuevos y los viejos PPCs.

El hallazgo más relevante en la ronda 2005 de estimados PPC es que bajo los nuevos PPCs el PIB agregado de las economías en desarrollo en 2005 es 21 por ciento menor que previamente estimado, lo que corresponde a una reducción de 7 puntos en su participación en el PIB mundial –de 47 a 40 por ciento. Estados Unidos, –no afectado por ninguna revisión al ser el país cota de referencia– incrementó su participación de 20,6 a 22,1 por ciento.